

Subproyecto: Optimización de la cadena productiva del cuy en el Valle del Mantaro

Entidad Ejecutora: E.E. IVITA El Mantaro

Clientes: Asociación de Criadores de Cuyes del Centro
ACRICUCEN

PRESENTACIÓN

- La idea del subproyecto nace por iniciativa de un grupo de pequeños productores que interaccionaban con IVITA, con la finalidad de hacer de la producción de cuyes una actividad económica primaria para la obtención de ingresos.

Componentes propuestos

- Fortalecimiento de la asociación de productores.
- Mejora de la producción de cuyes.
- Mejora de la comercialización.
- Mejora del procesamiento postproducción.
- Fortalecimiento de entidad operadora.

LOGROS

Fortalecimiento de ACRICUCEN

- Asociación constituida legalmente.
- Asociación inscrita en SUNAT.
- Asociación dinámica: La junta directiva ve la interacción con demás actores de la cadena productiva.



Mejora de la producción de cuyes

- Pastos instalados: 1 ha / 1000 cuyes.
- Productores que ampliaron sus instalaciones: 60 %.
- Productores que mejoraron sus instalaciones (100 %).
- Incremento de reproductoras de 60 a 300.



Evolución de parámetros productivos

Indicador	2003	2006
Fertilidad (%)	80	90
Tamaño de camada	2,8	3,1
Nro Partos/año	3,5	3,8
Viabilidad (%)	75	85
Ganancia de peso (g/cuy/día)	7	10
Rendimiento de carcasa (%)	60	70
Factor hembra	5,9	9

Características del sistema productivo de ACRICUCEN

- Empleo de recursos locales: forrajes y rastrojos (90 % de la ración) y subproductos de cosecha como suplementos (10 % de ración).
- Galpones construidos empleando materiales de la zona.
- Crianza en pozas (madera – malla), dando condiciones mínimas de luz, temperatura, ventilación y espacio vital.

Características del sistema productivo de ACRICUCEN

- Sistema de empadre post destete con flushing energético.
- Uso de cama en base a rastrojos.
- Empleo de un sistema de bioseguridad: barreras físicas y desinfecciones periódicas de instalaciones.
- Suplementación con subproductos agrícolas en la etapa recria engorde.
- Uso de registros.





Mejora del sistema de comercialización

- Venta de 100 % de producción (187 cuyes/mes/productor).
- Venta y distribución de cuyes con apoyo de directiva e IVITA (centro de acopio).
- Mejora y estandarización del precio (s/. 10.00/Kg.).
- Venta de 30 % de producción a (s/. 18.00/Kg.) (hembras de recría).



Mejora del procesamiento post productivo del cuy

- Obtención de un camal especializado para beneficio de cuyes.



Fortalecimiento de IVITA

- IVITA tiene los recursos necesarios para prestar servicios de extensión en producción de cuyes en el Valle del Mantaro.



Plan de negocios

- Hubieron algunos cambios en el plan de negocios esperado: no se recurrió al crédito, la inversión en instalaciones fue menor y el volumen de producción también fue menor.
- Los datos señalan balance casi neutro el primer año y positivos el los siguientes dos años. Hubo y se mantiene un proceso de reinversión gradual, que determina el crecimiento lento de los sistemas productivos.

Cuadro 1. Datos estimados en resumen para el Plan de negocios

Año	Volumen Venta/año/productor	Ingreso ventas (s/.)	Inversión instalaciones (s/.)	Costos producción (s/.)	Balance Real (s/.)	Balance esperado (s/.)
2004	302	2718	800	2114	-196	-9828
2005	1232	12320	1200	6160	4960	-4545
2006	2700	27000	9000	12150	5850	8292

Plan de negocios

- Permitiría obtener un ratio B/C de 1.36.
- Los ingresos mensuales promedio ascendieron de S/. 84.00 (2003) a S/. 1428.00 (2006).









Gracias

